

EMPRESAS LIPIGAS S.A. ANUNCIA RESULTADOS AL CIERRE DEL PRIMER TRIMESTRE DE 2018

Santiago, Chile, 15 de mayo de 2018 – Empresas Lipigas S.A. (“Lipigas” o “la Compañía”), empresa de energía, líder en comercialización y distribución de gas en Chile, con operaciones en Colombia y Perú, anunció hoy sus resultados financieros consolidados para el primer trimestre finalizado el 31 de marzo de 2018. Todos los valores se presentan de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards – IFRS) en pesos chilenos (CLP). Todas las comparaciones de variación se refieren al mismo período del año anterior, a menos que se indique lo contrario.

Al 31 de marzo, Lipigas aumenta su volumen de ventas de GLP en Chile en un 4,0%

Destacados últimos 3 meses:

- El EBITDA generado fue de CLP 14.825 millones, 3,4% inferior al del año anterior (CLP 15.354 millones). En Chile el EBITDA aumenta en un 4,9%.
- El volumen de ventas consolidadas de GLP disminuye en 0,4%. En Chile aumenta un 4,0%.
- El volumen de ventas consolidadas en toneladas equivalentes de GLP (incluyendo las ventas de gas natural por red, gas natural comprimido y gas natural licuado) cae un 1,1% por menores ventas de gas natural en Perú.
- El resultado después de impuestos disminuye en un 14,1%.

Comentario del Gerente General – Ángel Mafucci

“Lipigas generó en el primer trimestre un EBITDA de 14.825 millones de pesos chilenos. Esta cifra es inferior en un 3,4% al del año anterior por menores resultados en Colombia y Perú. En Chile, aún con el efecto negativo sobre los inventarios por una baja de los precios internacionales, aumentamos el EBITDA un 4,9% con un aumento en las ventas de GLP del 4,0%. En Colombia, en el primer trimestre de 2017 habíamos tenido un muy buen resultado y al comparar con una base alta, se produce una variación negativa. En Perú, se mantiene una situación negativa de márgenes en el GLP que no permite mostrar buenos resultados. En ambos países, se siguen desarrollando acciones para incrementar el volumen de negocios y en el caso de Perú, recuperar el nivel de márgenes de años anteriores. Respecto a las proyecciones, además de continuar consolidando estrategias comerciales para acercarnos a nuestros clientes en el negocio del GLP, estamos generando soluciones multienergía para clientes industriales y comerciales que estamos seguros nos irán posicionando como una alternativa confiable y eficiente para satisfacer sus necesidades de energía.”

Resultados consolidados 1T18

El EBITDA fue de CLP 14.825 millones con una disminución de 3,4% respecto al mismo periodo del año anterior. Chile presenta mayor EBITDA en el trimestre debido a mayores volúmenes de venta, mientras que Colombia y Perú presentaron una disminución en el EBITDA respecto al 1T17. Colombia se vio afectado por menores volúmenes de GLP, mientras que Perú por la disminución de las ventas del negocio de GLP y GNC. Los gastos operacionales registraron una leve alza con respecto al año anterior (+2,4%).

Los ingresos consolidados fueron de CLP 103.314 millones, reflejando un aumento de 4,2%. En Chile los ingresos aumentaron en CLP 7.479 millones (11,2%), principalmente por mayores volúmenes y mayores precios unitarios, mientras que en Colombia los ingresos se mantuvieron estables respecto al año anterior (-0,1%). Ambos países se han visto influenciados por el aumento del precio de los derivados del petróleo al comparar contra los niveles de precio registrados en el 1T17 y, en el caso de Chile, por el aumento en la proporción de ventas a clientes finales. Perú presenta un menor ingreso de CLP 3.267 millones (-15,3%) respecto al 1T17, el cual se genera principalmente por menor volumen de ventas.

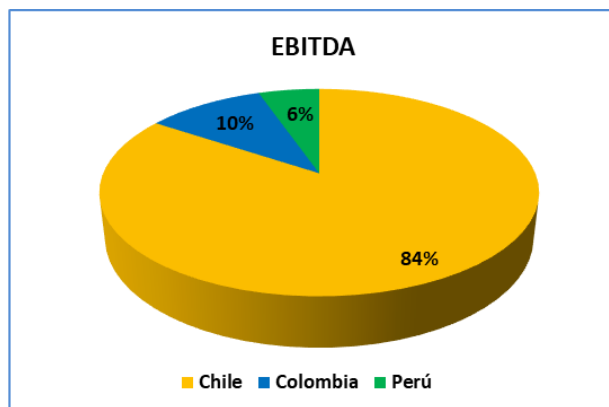
El margen bruto alcanzó los CLP 41.585 millones, aumentando un 0,2%. El margen bruto de Chile aumentó un 5,1% respecto al 1T17, debido a mayores volúmenes y mejores márgenes unitarios. En Colombia el margen bruto disminuye un 8,9% producto de las menores ventas y de las dificultades en el abastecimiento de materia prima que han encarecido el costo de los productos vendidos. En Perú, el margen bruto disminuye un 17,8% por las menores ventas, que, en toneladas equivalentes de GLP, disminuyen un 17,1%.

Los gastos operacionales aumentaron en CLP 640 millones (2,4%). Los gastos de Chile aumentan CLP 966 millones (5,3%) principalmente por fletes, salarios, y servicios logísticos y distribución, aumento que se relaciona con el desarrollo de estrategias de integración de la cadena de distribución hacia el cliente final. En Colombia, los gastos aumentan CLP 103 millones (3,4%) por mayores gastos de salarios y arriendos. En Perú los gastos disminuyen en CLP 429 millones (8,8%) principalmente en marketing y fletes.

El resultado no operacional negativo disminuyó en CLP 472 millones principalmente por mayores ingresos financieros asociadas a la utilidad por actualización de pasivo por garantías en Chile, y por mayores otras ganancias por CLP 367 millones debido principalmente por cobro a cliente en Perú por finalización anticipada de contrato.

El resultado después de impuestos disminuye en 14,1% impactado por el menor resultado operacional, lo que se compensa parcialmente con el mejor resultado no operacional del trimestre.

Análisis por país



Chile: El EBITDA en Chile ascendió a CLP 12.497 millones, con un aumento del 4,9% sobre el 1T17.

Los ingresos de la operación en Chile alcanzaron los CLP 74.153 millones, un 11,2% mayor al 1T17, explicado principalmente por un mayor volumen de ventas de GLP de 4,0% y aumento de los precios unitarios por incremento de los precios de los productos derivados del petróleo respecto al 1T17 y una mayor proporción de ventas directas a clientes finales. El volumen de ventas en toneladas equivalentes de GLP aumentó 8,8%, con un importante aumento en el volumen de GN en un 139,3% dada la entrada de nuevos clientes GNL.

El margen bruto es de CLP 31.660 millones, mayor en 5,1% respecto al 1T17 generado por mayores volúmenes de GLP y de GN, a su vez compensado por la disminución de los precios de referencia a lo largo del trimestre que produjo un efecto negativo sobre los inventarios en el 1T18 que comparativamente al 1T17 produjo una variación negativa de CLP 1.092 millones

El gasto operacional en Chile aumenta en CLP 966 millones (5,3%) principalmente en salarios, fletes, servicios de operación de centrales de venta, los que en buena medida se relacionan con la implementación de la estrategia de integración de la cadena de distribución hacia el cliente final.

Colombia: El EBITDA en Colombia ascendió a CLP 1.533 millones, con una disminución del 20,6% respecto al 1T17 por la menor venta del trimestre, y afectado por el aumento en el costo de productos vendidos respecto al mismo periodo del año anterior. También influye sobre el menor resultado la devaluación del peso colombiano respecto al peso chileno de un 6,1% al comparar el 1T18 con el 1T17.

Los ingresos de la operación en Colombia se mantienen estables alcanzando los CLP 11.033 millones (-0,1%), mientras el volumen de ventas de GLP disminuyó en un 7,3%. Cabe destacar que el 1T17 estuvo impactado por un aumento puntual en el volumen de venta correspondiente a la recomposición del stock por parte de los clientes originado en las situaciones de faltante de producto que se produjeron en el último trimestre de 2016. En el 1T17, el EBITDA había aumentado en un 102% respecto a 1T16.

El margen bruto de Colombia presenta una variación negativa del 5,9%, efecto principalmente de la menor venta del trimestre, y a un efecto inventario negativo por la disminución de los precios de referencia respecto al costo de materia prima del trimestre.

Los gastos de operación aumentaron en CLP 103 millones (3,4%) por mayores gastos de salarios, fletes y otros gastos.

Perú: El EBITDA en Perú ascendió a CLP 794 millones, lo que representa una disminución en un 47,2% sobre el 1T17, principalmente por el menor volumen de ventas de los negocios de GLP y GNC, que se compensa, en parte, por ahorros en gastos.

Los ingresos de la operación en Perú alcanzaron los CLP 18.129 millones, un 15,3% menor al 1T17. El volumen de ventas de GLP disminuyó en un 8,2%, principalmente por la intensa competencia en precio, sobre todo de competidores informales. Las ventas de GNC disminuyen un 34,8% en comparación al 1T17, debido a la pérdida de varios clientes de alto volumen que se conectaron a gas natural por ducto a mediados de 2017. De esta manera, el volumen de ventas en toneladas equivalentes de GLP disminuyó en un 17,1%.

El margen bruto disminuye un 17,8% principalmente influenciado por los menores volúmenes de venta del negocio de GLP y GNC y debilidad de los márgenes unitarios de las ventas de GLP originada por la competencia informal.

Los gastos operacionales disminuyen en CLP 429 millones (-8,8%), por menores gastos tanto en la operación de gas natural comprimido como en el negocio de gas licuado producto de la menor actividad.

El sol peruano se devaluó 6,7% al comparar el 1T18 con el 1T17.

Noticias

- Con fecha 29 de enero de 2018, se comunicó que Empresas Lipigas S.A. ha ingresado a la propiedad de la sociedad Marquesa GLP S.p.A. mediante la adquisición del 65% de las acciones, a su único accionista IMELSA S.A., que conserva el 35% restante de las acciones. IMELSA S.A. es una empresa de capitales chilenos experta en el desarrollo, construcción y operación de plantas de generación eléctrica y en la comercialización de energía. La nueva sociedad filial de Empresas Lipigas S.A. tendrá por objeto principal suministrar energía eléctrica a 2 faenas mineras actualmente en operación, ubicadas en la Región de Coquimbo.
- Con fecha 7 de marzo de 2018, se comunicaron los resultados consolidados del tercer trimestre de 2017.
- Con fecha 8 de marzo de 2018, se comunicó la aprobación por parte del directorio de un dividendo provisorio con cargo a las utilidades del ejercicio 2018 de \$62 por acción, que fue pagado con fecha 28 de marzo de 2018.
- Con fecha 29 de marzo de 2018, se comunicó que el directorio de Empresas Lipigas S.A. acordó citar a Junta Ordinaria de Accionistas y Junta Extraordinaria de Accionistas a celebrarse ambas el día 26 de abril de 2018.
- Con fecha 27 de abril de 2018, se comunicó que en la Junta Ordinaria de Accionistas de Empresas Lipigas S.A. se acordaron varios puntos entre los que se encuentran: la aprobación de la memoria y estados financieros del ejercicio 2017; la aprobación de la distribución de utilidades y repartos de dividendos del ejercicio; fijar la remuneración del Directorio y Comité de Directores; designar a PricewaterhouseCoppers como auditores externos para el ejercicio 2018 y a las empresas Humphreys y Feller Rate como clasificadoras de riesgo para el ejercicio 2018; dar cuenta de operaciones relacionadas al artículo 146 de la Ley 18.046. Además, la Junta Extraordinaria de Accionistas acordó modificar el artículo cuarto de los estatutos de la Sociedad de manera de ampliar el objeto social, reemplazando la actual letra f) de la cláusula cuarta de los estatutos sociales y otros cambios.

Contacto Inversionistas

Tomas Escoda Cofré

Sub Gerente de Planificación Financiera y Control de Gestión

tescoda@lipigas.cl

T: (562) 2650-3839

Empresas Lipigas S.A. es una empresa de energía que contribuye al desarrollo sustentable mejorando la calidad de vida a través de la comercialización de soluciones energéticas en Latinoamérica. En Chile es líder en el rubro de GLP a través de la mayor red de cobertura a nivel nacional. Atiende a sectores residenciales, industriales, inmobiliarios y de gas vehicular de Arica a Coyhaique. Desde 2010 está presente en el mercado de distribución de gas licuado de Colombia y desde 2013, en el de Perú. También está presente en la distribución de gas natural en Chile, a través de la distribución de gas natural por red y GNL y en Perú a través de la distribución de GNC.

Para mayor información, favor visitar: www.lipigas.com

Nota sobre declaraciones

Las declaraciones contenidas en este comunicado, incluyendo aquellas relacionadas con perspectivas del negocio de la Compañía, proyecciones de operación, resultados financieros, potencial de crecimiento de la empresa, el mercado y las estimaciones macroeconómicas son meras previsiones y se basan en las expectativas de gestión en relación con el futuro de la Compañía. Estas expectativas son altamente dependientes de los cambios en el mercado y del rendimiento económico general de América Latina, en particular el de los países donde la Compañía tiene operaciones, de la industria y los mercados internacionales y, por lo tanto, están sujetos a cambios. Las declaraciones sobre expectativas se relacionan solo a la fecha en que son hechas, y la Compañía no se hace responsable de actualizar públicamente ninguna de ellas, existiendo nueva información, eventos futuros u otros. La memoria anual de la Compañía, sus estados financieros y el análisis razonado de los mismos incluyen más información sobre riesgos asociados al negocio y están disponibles en el sitio web www.lipigas.com.

Empresas Lipigas S.A.
Estado de Resultados Consolidado en millones de CLP

	1T18	1T17	Var. A/A (%)	Acum'18	Acum'17	Var. A/A (%)	TRIM Var. A/A	ACUM Var. A/A
Volumen Venta GLP (ton.)	150.671	151.262	(0,4)%	150.671	151.262	(0,4)%	(591)	-591
Volumen GN (redes, GNC, GNL) (M3)	25.835.016	27.574.159	(6,3)%	25.835.016	27.574.159	(6,3)%	-1.739.143	-1.739.143
Volumen Venta GLP (ton. equiv.)¹	170.694	172.632	(1,1)%	170.694	172.632	(1,1)%	(1.939)	(1.939)
Ingresos	103.314	99.113	4,2 %	103.314	99.113	4,2 %	4.201	4.201
Costo de productos vendidos	(61.729)	(57.631)	7,1 %	(61.729)	(57.631)	7,1 %	(4.098)	(4.098)
Margen bruto²	41.585	41.481	0,2 %	41.585	41.481	0,2 %	104	104
Otros ingresos por función	59	52	13,6 %	59	52	13,6 %	7	7
- Fletes	(6.295)	(6.103)	3,1 %	(6.295)	(6.103)	3,1 %	(192)	(192)
- Sueldos, salarios beneficios y gastos por obligacion	(7.179)	(7.201)	(0,3)%	(7.179)	(7.201)	(0,3)%	22	22
- Mantenimiento	(3.794)	(3.800)	(0,1)%	(3.794)	(3.800)	(0,1)%	5	5
- Otros	(9.551)	(9.076)	5,2 %	(9.551)	(9.076)	5,2 %	(475)	(475)
EBITDA³	14.825	15.354	(3,4)%	14.825	15.354	(3,4)%	(529)	(529)
Depreciaciones y amortizaciones	(5.424)	(4.867)	11,5 %	(5.424)	(4.867)	11,5 %	(557)	(557)
Resultado operacional	9.400	10.487	(10,4)%	9.400	10.487	(10,4)%	(1.087)	(1.087)
Costos financieros	(1.400)	(1.350)	3,7 %	(1.400)	(1.350)	3,7 %	(50)	(50)
Ingresos financieros	667	400	66,8 %	667	400	66,8 %	267	267
Diferencias de cambio	78	8	911,8 %	78	8	911,8 %	71	71
Resultados por unidades de reajuste	(731)	(549)	33,3 %	(731)	(549)	33,3 %	(183)	(183)
Otras ganancias (pérdidas)	483	116	318,0 %	483	116	318,0 %	367	367
Resultado no operacional	(904)	(1.376)	(34,3)%	(904)	(1.376)	(34,3)%	472	472
Resultado antes de impuestos	8.497	9.111	(6,7)%	8.497	9.111	(6,7)%	(614)	(614)
-Impuesto a las ganancias	(2.769)	(2.441)	13,4 %	(2.769)	(2.441)	13,4 %	(328)	(328)
Resultado después de impuestos	5.728	6.670	(14,1)%	5.728	6.670	(14,1)%	(942)	(942)
<i>Resultado por acción (CLP/acción)</i>	<i>50,17</i>	<i>58,54</i>	<i>(14,3)%</i>	<i>50,17</i>	<i>58,54</i>	<i>(14,3)%</i>	<i>(8,4)</i>	<i>(8,4)</i>

Detalle por país (en millones de CLP)

							TRIM	ACUM
Chile	1T18	1T17	Var. A/A (%)	Acum'18	Acum'17	Var. A/A (%)	Var. A/A	Var. A/A
Tipo de cambio promedio (CLP/USD)	602,1	655,6	(8,2)%	602,1	655,6	(8,2)%	(53,5)	(53,5)
Volumen Venta GLP (ton.)	99.019	95.192	4,0 %	99.019	95.192	4,0 %	3.827	3.827
Volumen GN (redes, GNC, GNL) (M3)	10.801.876	4.513.146	139,3 %	10.801.876	4.513.146	139,3 %	6.288.730	6.288.730
Volumen Venta GLP (ton. equiv.) ¹	107.390	98.690	8,8 %	107.390	98.690	8,8 %	8.701	8.701
Ingresos	74.153	66.674	11,2 %	74.153	66.674	11,2 %	7.479	7.479
Costo de productos vendidos	(42.493)	(36.552)	16,3 %	(42.493)	(36.552)	16,3 %	(5.941)	(5.941)
Margen bruto ²	31.660	30.122	5,1 %	31.660	30.122	5,1 %	1.538	1.538
Otros ingresos por función	59	52	13,6 %	59	52	13,6 %	7	7
Gastos operacionales	(19.222)	(18.255)	5,3 %	(19.222)	(18.255)	5,3 %	(966)	(966)
EBITDA ³	12.497	11.918	4,9 %	12.497	11.918	4,9 %	579	579
Depreciaciones y amortizaciones	(4.119)	(3.575)	15,2 %	(4.119)	(3.575)	15,2 %	(543)	(543)
Resultado operacional	8.379	8.343	0,4 %	8.379	8.343	0,4 %	36	36
Colombia	1T18	1T17	Var. A/A (%)	Acum'18	Acum'17	Var. A/A (%)	Var. A/A	Var. A/A
Tipo de cambio promedio (COP/USD)	2.859	2.922	(2,2)%	2.859	2.922	-2,2%	(64)	(64)
Volumen Venta GLP (ton.)	19.185	20.693	(7,3)%	19.185	20.693	(7,3)%	(1.507)	(1.507)
Ingresos	11.033	11.044	(0,1)%	11.033	11.044	(0,1)%	(11)	(11)
Costo de productos vendidos	(6.364)	(6.081)	4,7 %	(6.364)	(6.081)	4,7 %	(284)	(284)
Margen bruto ²	4.668	4.964	(5,9)%	4.668	4.964	(5,9)%	-295	(295)
Otros ingresos por función	0	0	0,0 %	0	0	0,0 %	0	0
Gastos operacionales	(3.135)	(3.032)	3,4 %	(3.135)	(3.032)	3,4 %	(103)	(103)
EBITDA ³	1.533	1.932	(20,6)%	1.533	1.932	(20,6)%	-398	(398)
Depreciaciones y amortizaciones	(545)	(508)	7,2 %	(545)	(508)	7,2 %	(37)	(37)
Resultado operacional	988	1.423	(30,6)%	988	1.423	(30,6)%	-435	(435)
Perú	1T18	1T17	Var. A/A (%)	Acum'18	Acum'17	Var. A/A (%)	Var. A/A	Var. A/A
Tipo de cambio promedio (PEN/USD)	3,24	3,29	(1,5)%	3,24	3,29	(1,5)%	(0,05)	(0,05)
Volumen Venta GLP (ton.)	32.467	35.377	(8,2)%	32.467	35.377	(8,2)%	(2.910)	(2.910)
Volumen GN (redes, GNC, GNL) (M3)	15.033.140	23.061.013	(34,8)%	15.033.140	23.061.013	(34,8)%	(8.027.873)	(8.027.873)
Volumen Venta GLP (ton. equiv.) ¹	44.118	53.250	(17,1)%	44.118	53.250	(17,1)%	(9.132)	(9.132)
Ingresos	18.129	21.395	(15,3)%	18.129	21.395	(15,3)%	(3.267)	(3.267)
Costo de productos vendidos	(12.872)	(14.999)	(14,2)%	(12.872)	(14.999)	(14,2)%	2.127	2.127
Margen bruto ²	5.256	6.396	(17,8)%	5.256	6.396	(17,8)%	-1.140	-1.140
Otros ingresos por función	0	0	0,0 %	0	0	0,0 %	0	0
Gastos operacionales	(4.462)	(4.892)	(8,8)%	(4.462)	(4.892)	(8,8)%	429	429
EBITDA ³	794	1.504	(47,2)%	794	1.504	(47,2)%	(710)	(710)
Depreciaciones y amortizaciones	(760)	(783)	(2,9)%	(760)	(783)	(2,9)%	23	23
Resultado operacional	34	721	(95,3)%	34	721	(95,3)%	(688)	(688)

Millones CLP	1T18	4T17	3T17	2T17	1T17
Inversiones en Prop., planta y eq. ⁴	11.658	11.726	11.773	9.962	9.992
Caja y equivalentes	7.772	6.930	12.026	15.022	8.440
Dividendos por pagar ⁵	0	0	0	7.012	0
Caja y equivalentes neto ⁶	7.772	6.930	12.026	8.009	8.440
Deuda financiera total	138.125	130.533	128.189	129.912	128.720
-Deuda financiera - corto plazo	14.865	7.401	10.095	11.214	10.150
-Deuda financiera - largo plazo	123.259	123.132	118.094	118.698	118.569
EBITDA últimos 12 meses	86.970	87.499	87.214	81.656	77.562
Ratios financieros (veces)					
-Deuda financiera neta/EBITDA ⁷	1,5	1,4	1,3	1,4	1,6
-Endeudamiento ⁸	0,9	0,9	0,8	0,8	0,9

Definiciones:

¹ Volumen de ventas GLP (Ton equiv.): Suma de ventas de GLP en toneladas más ventas de gas natural por redes, gas natural comprimido y gas natural licuado medidas en toneladas equivalentes de GLP en poder calorífico

² Margen bruto: Ingresos de actividades ordinarias menos costo de compra de productos y servicios vendidos (sin deducir gastos ni depreciaciones ni amortizaciones).

³ Ebitda: Ingresos de actividades ordinarias y otros ingresos por función menos costos y gastos (sin incluir depreciaciones ni amortizaciones)

⁴ Adiciones brutas del trimestre por inversión en propiedades, planta y equipos, y por combinaciones de negocio.

⁵ Dividendos por pagar, corresponde a dividendos por pagar al trimestre informado.

⁶ Caja y equivalentes netos, corresponde a la caja disponible descontado el pasivo por dividendos pendientes de pago

⁷ Deuda financiera menos caja y equivalentes/ EBITDA últimos 12 meses.

⁸ Deuda financiera neta dividido patrimonio total.

.